



Accountmanager buitendienst m/v

40 uur per week | Regio Brabant/Limburg | HBO/WO-niveau

Voor ons salesteam zijn wij op zoek naar een enthousiaste en gedreven collega. Het salesteam is verantwoordelijk voor het genereren van omzet bij autobedrijven die op AutoTrack.nl hun auto's aanbieden en bij landelijke adverteerders die via bannering de autokoper op AutoTrack.nl willen bereiken. Het team bestaat op dit moment uit 9 enthousiaste Accountmanagers die elk in hun eigen regio hun eigen klantenbase hebben.

Organisatie

AutoTrack.nl is marktleider in de online autobranche vanwege het grootste (kwalitatieve) aanbod auto's en het hoogste aantal bezoekers per maand. AutoTrack.nl biedt naast occasions ook een compleet aanbod van nieuwe auto's, het laatste autonieuws, technische ontwikkelingen en allerhande wetenswaardigheden. AutoTrack.nl onderscheidt zich door structureel actief te zijn in het waarborgen van een betrouwbaar aanbod auto's. Een jong en enthousiast team van ruim 25 medewerkers werkt continue aan de kwaliteit en uitbreiding van de producten en diensten van AutoTrack.nl. AutoTrack.nl is onderdeel van Koninklijke Wegener en is gevestigd in Diemen.

Onze functie

Als Accountmanager Buitendienst heb je een zeer zelfstandige functie waarin je primair verantwoordelijk bent voor het beheren en uitbreiden van de dienstverlening van AutoTrack.nl. Je rapporteert direct aan de Sales Manager. In hoofdlijnen bestaat het takenpakket uit het vertalen van ontwikkelingen in de lokale markt naar concrete verkoopplannen, het intensief onderhouden van relaties met klanten en prospects, het werven van new business en het behouden van bestaande klanten. Je brengt behoeften van de klant in kaart en vertaalt deze naar concrete en effectieve advertentiecampaagnes. Je sluit deals en verkoopt abonnementen en gelieerde producten binnen je persoonlijke portefeuille. Daarnaast lever je vanuit jouw functie en kennis van de markt een bijdrage aan de ontwikkeling en organisatie van het verkoopteam. Je werkt vanuit jouw woonplaats in de regio Brabant/Limburg. Gemiddeld eens in de 14 dagen ben je op kantoor in Diemen.

Jouw profiel

Wij zijn op zoek naar kandidaten met een sympathieke persoonlijkheid, die zeer zelfstandig te werk gaan en niet rusten voordat er resultaat is geboekt. Je bent een volwaardige gesprekspartner op beslisserniveau en hebt een HBO of WO opleiding genoten. Je kunt zelfstandig pionieren, hebt minimaal 2 jaar ervaring in een buitendienstfunctie en je hebt affiniteit met de Automotive branche. Je hebt kennis van online advertentiemogelijkheden en de online advertentiemarkt. Je bent gewend om gestuurd te worden op vooraf overeengekomen stuurvariabelen en in die zin zeer 'salesdriven'. Je hebt een zakelijke, klantvriendelijke instelling, bent creatief en beheerst de Nederlandse taal in woord en geschrift. Je bent in het bezit van een rijbewijs en bent woonachtig in Brabant/Limburg.

Wij bieden

In ieder geval een commerciële baan in een jong en dynamisch team binnen een organisatie met een open, informele en dynamische cultuur en marktconforme arbeidsvoorwaarden.

Sollicitatie

Je kunt je sollicitatie met C.V. mailen naar onze afdeling P&O: personeelszaken@wegenermediaventions.nl.